



## Nieuwsbrief mei 2009

### » Artikel: VOKA: Hoe bereid ik de verkoop van mijn bedrijf voor?



Hoewel de verkoop van een onderneming in principe een eenmalige gebeurtenis is, is de ideale voorbereiding hierop eigenlijk een continu proces. Met deze filosofie in het achterhoofd verbetert een ondernemer immers niet alleen de rendabiliteit van zijn bedrijf, maar tegelijk verminderen ook de bedrijfsgebonden risico's (en de perceptie ervan door een mogelijke koper). Deze houding zal dus logischerwijze een positieve invloed hebben op de waarde van de onderneming.

[Lees het volledige artikel](#)

### » Emerio lanceert partnerprogramma voor Jonge Ondernemers

De eerste jaren zijn ongetwijfeld bijzonder belangrijk voor een bedrijf. Nochtans blijkt uit de praktijk dat het juist deze ondernemingen zijn die de minste begeleiding krijgen, en dit ondanks alle ondersteunende initiatieven die de verschillende overheden reeds ontplooiden. Omdat Emerio de nood aan een overkoepelende aanpak op operationeel-financieel vlak bij jonge ondernemers erkent, werd besloten het partnerprogramma voor 'Jonge Ondernemers' verder uit te te diepen.

[Lees het volledige artikel](#)

### » Erkend adviseur: KMO Portefeuille

Emerio is een erkend dienstverlener binnen KMO Portefeuille. Daardoor komen bepaalde van onze diensten in aanmerking voor ondersteuning in het kader van het subsidieprogramma 'KMO-portefeuille' van de Vlaamse Overheid.

### » Controllercyclus: Financial Media



Als partner werkt Emerio mee aan de Controllercyclus georganiseerd door Financial Media. Op 28 mei as vindt het eerste event plaats.

[Lees meer](#)

### Wie verleent u fijnbesnaard financieel advies?

**Emerio kantoor:** Muylebeekstraat 49 - 1570 Tollembeek

**Contactgegevens:** [nico@emerio.be](mailto:nico@emerio.be) - GSM: +32 (0) 494 066 489 - Fax: +32 (0) 50 750 111

[klik hier om uit te schrijven](#)